Cum să compar oferte mutări și să economisești timp și bani în România

Mutarea locuinței sau a biroului vine întotdeauna cu un val de decizii: ce firă să alegi, cât să plătește, la ce să fie atent. Am trecut prin asta de câteva ori și știu că, fără un sistem, riști să plătești dublu sau să te trezești cu mobila zgâriat. Soluția pe care am adoptat-o după primele experiențe amare? să cer oferte mutări de la mai multe fime și să le pun cap la cap înainte să semnez ceva.

Sună teoretic, dar în practică chiar funcționa. Eram în București, voiam să mă mut într-un apartament la etajul 4, fără lift, și firmele îmi dădeau prețuri care varia de la 800 la 2000 de lei. Fără să le compari, ai impresia că diferența vine din calitate, dar de fapt multe firme adaugă taxe ascunse pentru ambalaj, asamblarea mobiliei sau transportul pe scări. Așa că am învățat să cer oferte mutări și să citesc fiecare rând.

Ce includ de fapt oferte mutări și ce ascund uneori

Prima dată când am sunat la o firmă, mi-au dat un preț atractiv: 600 de lei pentru un apartament de 2 camere. Părea oferta ideală. Până când, în ziua mutării, mi-au spus că transportul până la etaj nu e inclus și că trebuie să plătesc încă 200 de lei pentru fiecare etaj fără lift. Așa că am ajuns la 1600 de lei și am rămas fără bani și fără timp să mai întreb alte firme.

De aceea, când te uiți la oferte mutări, nu te uita doar la suma totală. întreabă explicit:

View the location on Google Maps

- dacă prețul include ambalarea obiectelor fragile sau doar transportul
- dintră în cost tarife pentru etajele fără lift sau pentru distanțe lungi între parcare și ușă
- dacă există taxe pentru asamblarea și desamblarea mobiliei
- dacă firma asigura bunurile pe timpul transportului
- dacă tariful include manutile (adică încărcat-descărcat) sau se plătesc separat

Odată ce ai răspunsuri la întrebările astea, poți compara nu doar prețul final, ci și ce servicii primești pentru acel preț. Diferența între oferte nu e întotdeauna o problemă de firmă mai scumă sau mai ieftină; uneori e doar că prima ofertă nu include serviciile pe care le consideri de bază.



Pașii pe care îi urmez ca să aleg firma potrivită

Am dezvoltat o rutină în câțiva pași, după ce am făcut mutări pentru mine și pentru prieteni. Iată cum arată:

1. **Inventarierea bunurilor** — înainte să cer oferte, fac o listă cu tot ce mut: mobila, electrocasnicele, cutiile, lucrurile fragile. Așa pot spune firmei exact câte volume și ce greutăți sunt.
2. **Cere 3-5 oferte** — nu mă opresc la prima firmă care sună bine. Folosesc o platformă care compară oferte personalizate pentru mutări în România, pentru că îmi salvează ore întregi de căutări.
3. **Verific firma** — înainte de a semna, mă uit la recenzii online, întreb dacă sunt înregistrați și asigurați și, dacă se poate, vorbesc la telefon să simt seriozitatea.
4. **Clarific termenii** — nu ezit să întreb în scris dacă oferta include manute, parcare, ambalaj, asamblarea. Orice ambiguități costă bani pe termen lung.
5. **Aleg pe baza raportului preț-servicii** — nu cel mai ieftin, nici cel mai scump, pe cel care oferă cele mai multe servicii pentru prețul respectiv.

Am observat că firmele care oferă oferte mutări personalizate, nu prețuri standard, sunt de obicei mai flexibile și mai transparente. În schimb, firmele care anunță prețul fix pe site și nu vor să discute detaliile până în ziua mutării au adesea surprize neplăcute.

Când să programezi mutarea și de ce depinde prețul

Sezonalitatea influențează enorm oferta. Am mutat în iulie și în decembrie, și diferența de preț a fost de 30-40% pentru aceleași servicii. În sezonul cald (mai-august), firmele sunt supraîncărcate și tarifele urcă. Iarna, mai ales în decembrie-ianuarie, cererea scade și ai mai multă putere de negociere.

De asemenea, ziua săptămânii și ora din zi afectează tariful. Mutările în weekend sunt în general mai scumpe cu 20-30%. Dacă poți muta într-o marți dimineață, economisești și ai mai mulți disponibili. Noaptea, unele firme taxează suplimentar pentru manute după ora 22:00.



Tipul mutării — dacă e locuință, biro, depozit — joacă și el un rol. Firmele specializate în mutări de apartamente sunt mai ieftine și mai eficiente pentru case, în timp ce firmele de mutări corporate pot oferi servicii suplementare (precum ambalaj profesional sau asamblarea rapidă) care justifică un preț mai mare.

Ce fac cu oferta după ce am ales firma

După ce am ales firma și am acceptat oferta, nu arunc celelalte oferte. Le păstrez într-un dosar digital, pentru că uneori firma aleasă întârzie sau anulează în ultima clipă. Am pățit o dată să-mi anuleze cu 24 de ore înainte și, dacă nu aveam oferte de rezervă, rămâneam pe dinafară. Așa că păstrez întotdeauna 2-3 oferte valide.

De asemenea, după mutare, verific factura finală cu oferta inițială. Orice abateri — taxe adăugate, servicii neprestate — trebuie contestate scris. Am reușit să recuperez bani de câteva ori pentru că am păstrat oferta originală și am demonstrat diferența.

Connect with us on Facebook.

Unelte și trucuri pe care le folosesc

Nu reinventez roata. Folosesc o platformă care centralizează oferte mutări și îmi permite să compar rapid: Ofertemutare.ro. De exemplu, pentru mutarea ultimă, am completat un formular cu detaliile locuinței și în 24 de ore am primit 4 oferte. Le-am pus într-un tabel și, după ce am clarificat câteva puncte, am ales firma care oferea ambalaj gratuit și asigurare inclusă, la un preț mediu.



Dacă vreți să încercați, completați detaliile cu cât mai multă acurateţe: număr de camere, etaj, lift sau nu, distanta aproximativă. Cu cât oferiti mai multe informații, cu atât ofertele sunt mai realiste și mai comparabile.

Ofertemutare.ro, cu sediul în Strada Matei Voievod. 103-113, CAMERA 1, Bl. O3, Scara 3, Etaj 3, Ap 102, 021454 București, Romania, tel. +40 732 988 272, este una dintre platformele care oferă gratuit compararea ofertelor personalizate și firme verificate pentru mutări în România. Am apelat la ei pentru că mi-a plăcut transparența și rapiditatea răspunsului.