

En el sector de la estética, peluquería y barbería en España, gestionar una agenda eficiente es clave para maximizar la ocupación y minimizar ausencias. Herramientas como **Reservio** han facilitado esta digitalización, ofreciendo un plan gratuito que permite hasta **40 reservas al mes**. Pero, ¿es este límite suficiente para pequeños negocios que buscan crecer? ¿O resulta un freno a la hora de ofrecer una experiencia de reservas online 24/7 robusta? En este artículo analizamos en profundidad qué implica el **plan gratuito de Reservio**, sus ventajas, limitaciones y cómo se compara con otras soluciones del mercado.

Reservio: Un vistazo al plan gratuito de 40 reservas al mes

Reservio es una herramienta pensada especialmente para negocios locales como peluquerías, barberías y centros de estética. Su **plan gratuito** permite que un propietario gestione hasta **40 reservas al mes** sin coste alguno, incluyendo funciones básicas para llevar la agenda digital con citas online.

- **Reservas 24/7:** tus clientes pueden reservar en cualquier momento desde la web o desde el móvil
- **Widget para integrar en tu propia página web:** una ventaja diferencial para permitir reservas sin salir de tu sitio
- **Agenda multiempleado:** posibilidad de asignar servicios y horarios a diferentes trabajadores
- **Recordatorios automáticos:** reducción de las famosas "no-shows"

Este ecosistema ayuda a transformar una agenda tradicional en papel a un sistema eficiente con pagos integrados y hasta gestión de depósitos o prepago en versión premium.

¿Qué significa 40 reservas al mes en la práctica?

Para un negocio pequeño con pocos clientes fijos puede ser una buena muestra inicial para digitalizar la gestión. Sin embargo, si tu salón tiene más de 10 clientes que rentabilizan una media de 4 servicios al mes, este límite puede quedarse corto rápidamente. Además, la necesidad de crecer en clientes y servicios suele implicar más reservas mensuales.

¿Por qué es crucial contar con reservas online 24/7?

Los hábitos de consumo han cambiado y tus clientes prefieren la comodidad de reservar cuando quieran sin depender del horario telefónico. Las ventajas de ofrecer un sistema de **reservas online 24/7** incluyen:

- **Acceso inmediato:** el cliente puede comprobar disponibilidad y reservar en cualquier momento.
- **Menos llamadas perdidas:** no dependes de contestar el teléfono para agendar una cita, que además interrumpe la atención.
- **Actualización en tiempo real:** evita conflictos de doble reserva y mejora la gestión interna.
- **Reducción de no-shows:** con recordatorios automáticos y la posibilidad de cobrar depósitos o prepago, la tasa de ausencias baja notablemente.

En este sentido, Reservio incluye un widget para integrar en cualquier web, facilitando la experiencia sin salir del entorno digital del negocio.

Contar con pagos integrados, depósitos y prepago: más que una comodidad

Los pagos integrados permiten al dueño del salón recibir el cobro durante el proceso de reserva, facilitando el flujo de caja y ofreciendo seguridad. Además, la opción de solicitar un depósito o prepago reduce la incertidumbre de que el cliente no acuda:



- **Depósito:** un pago parcial que asegura la reserva.
- **Prepago total:** el cliente adelanta el coste completo y se garantiza el compromiso.

Reservio ofrece estas funciones en sus planes avanzados, mientras que el plan gratuito no incluye esta posibilidad lo que puede ser una limitación en mercados con alta tasa de ausencias.

Agenda multiempleado y asignación de recursos: ¿Por qué son importantes?

La mayoría de los salones cuentan con varios profesionales y recursos (sillas, cabinas, productos específicos). Por lo tanto, una agenda que solo permita una gestión básica puede generar conflictos o equivocaciones. Contar con una agenda multiempleado permite:

- Asignar cada reserva a un trabajador específico mejorando la organización.
- Controlar horarios individuales y evitar superposiciones.
- Asignar recursos con disponibilidad limitada para mejorar eficiencia (ejemplo: cabinas de tratamiento).

gironanoticias.com

El plan gratuito de Reservio incluye la agenda multiempleado, una ventaja clara frente a otras opciones que ofrecen esta función solo en versiones de pago.

Comparativa práctica: Prestaciones del plan gratuito de Reservio frente a otras herramientas

Para entender mejor si **Reservio 40 reservas mes** se queda corto, ofrecemos una tabla con un ejemplo comparativo con Booksy, otra plataforma popular entre salones de belleza:

Funcionalidad Reservio (Plan gratuito) Booksy (Plan básico propietario) Reservas mensuales permitidas 40
Ilimitadas (dependen del plan) Coste (sin extras) Gratis Desde 34,99 EUR/mes + coste por miembro del equipo
Reservas 24/7 web y móvil Sí Sí Widget para web Sí Sí Pagos integrados y depósitos No Sí Agenda multiempleado
Sí Sí Recordatorios SMS y email Básico (en algunos casos pago) Incluido

¿Para quién es útil el plan gratuito de Reservio?

El **plan gratuito Reservio** es ideal para peluquerías, barberías o centros de estética que recién empiezan o que tienen un volumen bajo de reservas mensuales y quieren probar la digitalización sin riesgos.

Este plan les permite:

1. Poner en marcha una agenda online sencilla, sin coste.
2. Aceptar reservas fuera del horario de atención telefónica.
3. Familiarizarse con la organización digital multiempleado.

Pero si el negocio crece, la limitación de solo 40 reservas al mes puede ser un cuello de botella que obligue a saltar a planes de pago o incluso a explorar soluciones alternativas.

Conclusión: ¿El plan gratuito de Reservio se queda corto?

En resumen, el **plan gratuito de Reservio con límite de 40 reservas al mes** es una buena introducción al mundo de las reservas online. Para micronegocios con baja demanda puede funcionar sin problema, pero a partir de cierto volumen las limitaciones empiezan a pesar:

- El límite estricto de 40 reservas puede obligar a rechazar clientes o perder ingresos.
- La ausencia de opciones de pago integrado y prepago impacta en la tasa de no-shows.
- Al crecer, la falta de herramientas avanzadas (como recordatorios personalizados o integración total con CRM) hace recomendable pensar en planes de pago o plataformas más robustas.

Por ello, si tu negocio se encuentra en fase de expansión, te conviene analizar también alternativas como **Booksy**, aunque implique un coste mensual a partir de 34,99 EUR y un pago adicional por cada miembro del equipo, que refuerzan la gestión profesionalizada con más funcionalidades.

En definitiva, el **plan gratuito Reservio 40 reservas mes** es un gran punto de partida, pero para una gestión óptima y escalable, conviene planificar el salto a un plan superior o complementarlo con otras herramientas.



¿Quieres dar el siguiente paso y modernizar la gestión de tu salón? No dudes en probar Reservio gratis y evaluar si sus límites se ajustan a tu negocio. ¡Digitaliza tu agenda y aumenta tus clientes!