

Γιατί οι τεχνικοί κατάλογοι κουφωμάτων είναι το πιο χρήσιμο εργαλείο για κάθε εγκαταστάτη

Όταν ξεκίνησα να ασχολούμαι επαγγελματικά με το αλουμίνιο, θυμάμαι ότι η πρώτη μου δουλειά ήταν μια μπαλκονόπορτα σε μια παλιά πολυκατοικία. Είχα το προφίλ, είχα τον εξοπλισμό, αλλά δεν είχα καμία τεκμηρίωση για το πώς ακριβώς δένονται οι μηχανισμοί ή ποιο λάστιχο ταιριάζει σε αυτή τη σειρά. Ο αντιπρόσωπος μου έδωσε ένα φυλλάδιο – ένα από εκείνα τα χοντρά βιβλία με σχέδια και πίνακες. Αυτό ήταν το πρώτο μου μάθημα: όσο καλό χέρι και να έχεις, χωρίς τεχνικούς καταλόγους κουφωμάτων δουλεύεις στα τυφλά.

Στην ελληνική αγορά, οι τεχνικοί κατάλογοι κουφωμάτων δεν είναι απλά ένα έντυπο που συνοδεύει το υλικό. Είναι το εργαλείο που κάνει τη διαφορά ανάμεσα σε μια εγκατάσταση που θα σε φέρει σε δύσκολη θέση σε λίγους μήνες και σε μια δουλειά που θα σταθεί για χρόνια. Όσοι έχουν δουλέψει με συστήματα αλουμινίου ξέρουν ότι κάθε σειρά έχει τις δικές της ανοχές, τα δικά της πάχη και τους δικούς της κανόνες συναρμολόγησης. Δεν αρκεί η εμπειρία – χρειάζεται και η σωστή πληροφορία, εκείνη τη στιγμή που τη χρειάζεσαι.

Η δομή ενός καλού τεχνικού καταλόγου

Ένας ολοκληρωμένος τεχνικός κατάλογος κουφωμάτων περιλαμβάνει συνήθως τρεις βασικές ενότητες. Πρώτον, τα γεωμετρικά δεδομένα: διατομές, μήκη, γωνίες κοπής και τρόπους σύνδεσης. Δεύτερον, τα τεχνικά χαρακτηριστικά: συντελεστές θερμοπερατότητας, ηχομονωτικές επιδόσεις, αντοχή σε φορτία ανέμου. Τρίτον, τα εξαρτήματα: λάστιχα, μηχανισμούς, μεντεσέδες, κλειδαριές, και τις αντιστοιχίσεις τους ανά σειρά προφίλ.

Αυτό που συχνά παραβλέπεται είναι η πρακτική σημασία αυτών των πληροφοριών. Για παράδειγμα, όταν τοποθετείς ένα συρόμενο σύστημα μεγάλου πλάτους, η επιλογή του κατάλληλου οδηγού και του σωστού τροχίσκου δεν είναι θέμα τύχης. Αν δεν συμβουλευτείς τον κατάλογο, κινδυνεύεις είτε με φθορά είτε με δυσλειτουργία μέσα σε έναν χειμώνα. Το έχω πάθει: μια φορά αντιστοίχησα λάθος λάστιχο σε μια σειρά 60 χιλιοστών, και το αποτέλεσμα ήταν ένα κούφωμα που σφύριζε σαν φλογέρα κάθε φορά που φυσούσε.

Πώς χρησιμοποιούνται στην πράξη

Οι [τεχνικοί κατάλογοι κουφωμάτων](#) δεν είναι βιβλία που διαβάζονται από την αρχή ως το τέλος. Είναι σημεία αναφοράς. Τους συμβουλευέσαι όταν κόβεις το προφίλ, όταν επιλέγεις τη βίδα, όταν υπολογίζεις το βάρος του φύλλου για να επιλέξεις μεντεσέ. Σε κάθε στάδιο της κατασκευής, από τη μέτρηση μέχρι την τελική ρύθμιση, υπάρχει μια παράγραφος ή ένα σχέδιο που σε βοηθά να αποφύγεις το λάθος.

Πάρτε για παράδειγμα τα συστήματα ανοιγόμενων κουφωμάτων. Ο κατάλογος θα σας δείξει ακριβώς πόσο πρέπει να αφήσετε περιθώριο ανάμεσα στο φύλλο και τον κάσα για να δουλέψει σωστά ο μηχανισμός. Αν το παρακάνετε, το κούφωμα θα τρίβει. Αν το κάνετε πολύ στενό, η μόνωση χάνεται. Η σωστή πληροφορία είναι εκεί, γραμμένη από τον μηχανικό που σχεδίασε το σύστημα, όχι από κάποιον που το μάντεψε.

Η σχέση με τα ψηφιακά εργαλεία

Τα τελευταία χρόνια, πολλοί προμηθευτές έχουν ψηφιοποιήσει τους καταλόγους τους. Μπορείς να κατεβάσεις ένα PDF, να ψάξεις με λέξη-κλειδί, να δεις τρισδιάστατα σχέδια. Αυτό είναι μεγάλη βοήθεια, ειδικά όταν δουλεύεις στο συνεργείο και χρειάζεσαι γρήγορη απάντηση. Ωστόσο, η ψηφιακή μορφή δεν ακυρώνει την ανάγκη για καλή οργάνωση: αν δεν ξέρεις τι ψάχνεις, η οθόνη δεν σε σώζει.

Προσωπικά, προτιμώ να έχω και τα δύο. Έναν φυσικό κατάλογο στο γραφείο μου, όπου σημειώνω με μολύβι τις συχνές μετρήσεις, και ένα ψηφιακό αντίγραφο στο τάμπλετ για όταν είμαι στο εργοτάξιο. Η εμπειρία μου λέει ότι οι τεχνικοί κατάλογοι κουφωμάτων σε έντυπη μορφή έχουν ένα πλεονέκτημα: σε αναγκάζουν να κοιτάξεις ολόκληρη την ενότητα, όχι μόνο την απάντηση που έψαχνες. Έτσι, συχνά ανακαλύπτεις και κάτι χρήσιμο που δεν ήξερες ότι υπάρχει.

Τι να προσέξεις όταν επιλέγεις κατάλογο

- Να αντιστοιχεί ακριβώς στη σειρά προφίλ που χρησιμοποιείς. Δεν είναι όλοι οι κατάλογοι ίδιοι, ακόμα και για την ίδια μάρκα.
- Να είναι ενημερωμένος. Οι κατασκευαστές βγάζουν συχνά αναθεωρήσεις, ειδικά για τα θερμομονωτικά συστήματα.
- Να περιλαμβάνει πίνακες φορτίων και αντοχών, όχι μόνο σχέδια. Χωρίς αυτούς, δεν μπορείς να υπολογίσεις αν ένα κούφωμα αντέχει σε μεγάλο άνοιγμα.
- Να έχει σαφήνεια στα σχέδια. Μερικοί κατάλογοι είναι γεμάτοι λεπτομέρειες αλλά δυσανάγνωστοι. Ένα καλό σχέδιο σε βοηθά να κόψεις σωστά από την πρώτη φορά.
- Να αναφέρει τα ανταλλακτικά και τις παραγγελιοδοτικές ενδείξεις. Αυτό γλιτώνει χρόνο όταν παραγγέλνεις λάστιχα ή μηχανισμούς.

Το μεγαλύτερο λάθος που κάνουν οι εγκαταστάτες

Το πιο συνηθισμένο λάθος που βλέπω σε νέους συναδέλφους είναι να θεωρούν ότι ο κατάλογος είναι προαιρετικός. Πιστεύουν ότι η εμπειρία τους από προηγούμενες δουλειές αρκεί. Αυτό μπορεί να δουλέψει σε απλά συστήματα, αλλά όταν έρχεσαι αντιμέτωπος με

σύνθετες κατασκευές — όπως μεγάλες αναδιπλούμενες πόρτες ή συστήματα με θερμοδιακοπή — η έλλειψη τεκμηρίωσης οδηγεί σε λάθη που κοστίζουν χρόνο και χρήμα.

Θυμάμαι ένα έργο σε μια μονοκατοικία στη Φιλοθέη, όπου ο πελάτης ήθελε ένα εντελώς συμμετρικό άνοιγμα με τρία φύλλα. Χωρίς τον κατάλογο, θα είχα υπολογίσει λάθος τις επικαλύψεις. Με τον κατάλογο στο χέρι, είδα ότι η συγκεκριμένη σειρά απαιτούσε συγκεκριμένη απόσταση ανάμεσα στα φύλλα για να δουλέψει ο μηχανισμός. Αν το είχα κάνει εμπειρικά, το ένα φύλλο θα έκλεινε κανονικά και το άλλο θα έσερνε. Ο πελάτης δεν θα το είχε δεχτεί, και δικαίως.

Η αξία της σωστής πληροφορίας στην καθημερινή δουλειά

Δεν υπάρχει κανένας λόγος να δουλεύεις με εικασίες. Οι τεχνικοί κατάλογοι κουφωμάτων είναι εδώ για να σε στηρίξουν, όχι για να σε περιορίσουν. Όταν τους έχεις δίπλα σου, νιώθεις σιγουριά. Ξέρεις ότι η κοπή που έκανες είναι σωστή, ότι η βίδα που επέλεξες αντέχει, ότι το λάστιχο που τοποθέτησες θα κρατήσει για χρόνια. Αυτή η σιγουριά μεταφέρεται και στον πελάτη, που βλέπει ότι δουλεύεις μεθοδικά και όχι στο περίπου.

Στην τελική, το επάγγελμα του κατασκευαστή κουφωμάτων είναι ένα μείγμα τέχνης και τεχνικής. Η τέχνη είναι στο μάτι και στο χέρι. Η τεχνική είναι στην πληροφορία. Και η πληροφορία, όταν είναι οργανωμένη και αξιόπιστη, είναι το καλύτερο εργαλείο που μπορείς να έχεις. Αν δεν έχεις ακόμα έναν καλό κατάλογο, βρες τον. Θα κάνεις καλύτερες δουλειές, με λιγότερο άγχος και περισσότερη επαγγελματική ικανοποίηση.